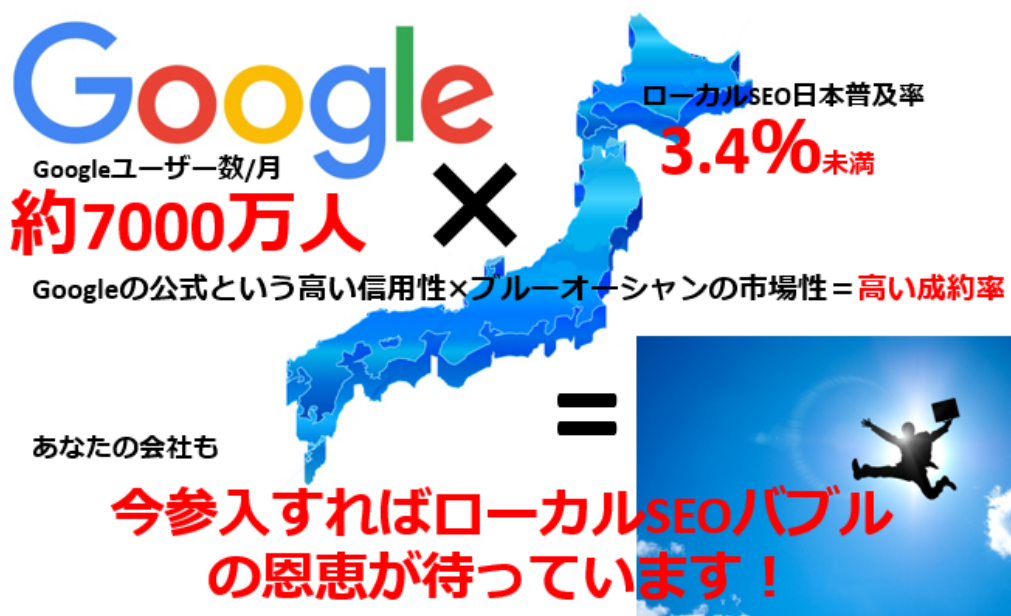


圧倒的に売しやすい商材！ ローカルSEOパック

ローカルSEO販売代理店資料



株式会社通信技研

<https://www.tsushin-giken.com/>

<https://seo-serv.com/lseo1/>

圧倒的に売りやすい商材！！ローカルSEO

Google

Googleユーザー数/月

約7000万人

×

ローカルSEO日本普及率

3.4%未満

Googleの公式という高い信用性×ブルーオーシャンの市場性 = 高い成約率

=

あなたの会社も

今参入すればローカルSEOバブル
の恩恵が待っています！



商材について



ところでローカルSEOって、何なの？

それはスマホ検索に最適化した、Googleが
一番推している店舗のための最新の検索対策です。



パソコンやスマートフォンで

近くのカフェ

新宿 学習塾

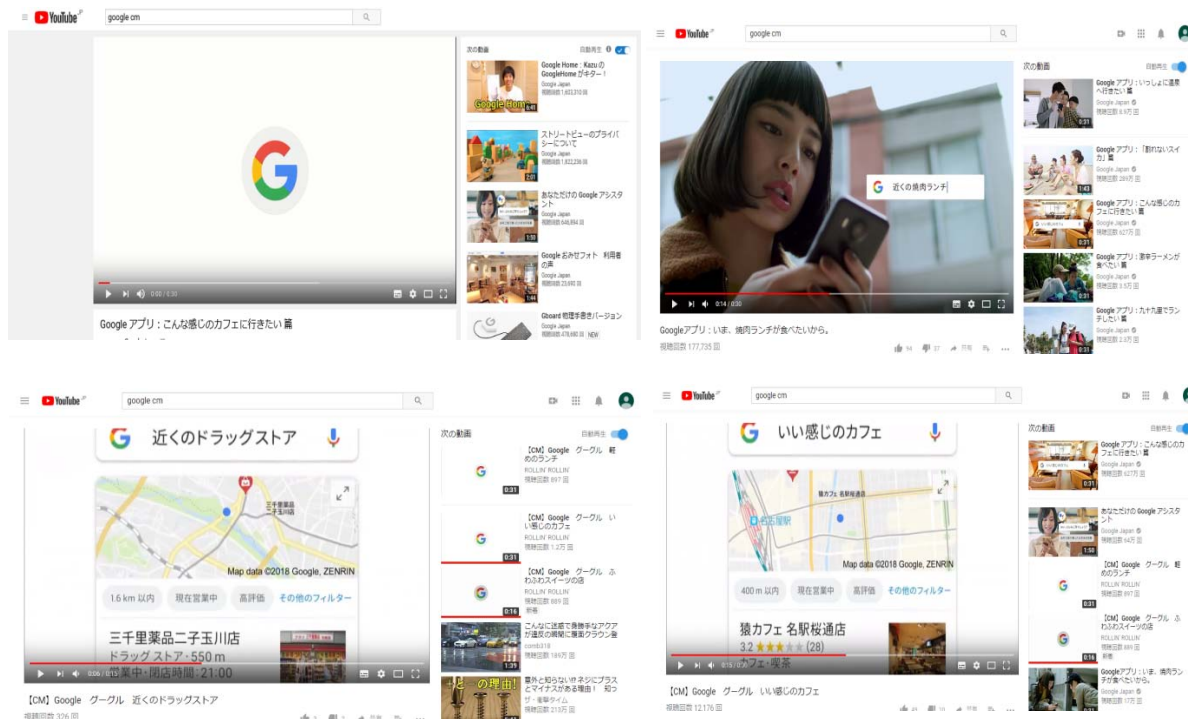
仙台市 病院

この様に**場所+業種**で検索をすると
左の様な画面が出てきます！

これがローカルSEOです！

最近よくこんなCMをテレビで見ませんか？

GoogleはTVCMなどでローカルSEOの使い方を、ここ数カ月で徹底的にPRしています！



<https://www.youtube.com/watch?v=wcxTDZvTpbQ>

【CM】Google いま、焼肉ランチが食べたいから。

<https://www.youtube.com/watch?v=SbjDpflIzbU>

【CM】Google グーグル ふわふわスイーツの店

<https://www.youtube.com/watch?v=hJ0e06kJMJk>

【CM】Google グーグル いい感じのカフェ

<https://www.youtube.com/watch?v=4rsCb6fnd5I>

【CM】Google グーグル 近くのドラッグストア

Googleが本気でメディアでアピールしている今だからこそ

ローカルSEOが熱いのです！！

いつの間にかユーザーの間に広がっている【ローカルSEO】

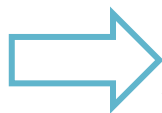
ローカルSEOは今すぐ行動したいユーザーをキャッチする、**最新の集客方法**です。

あなたが **地域+業種** で検索するときにはどんな時ですか？

それは今その地域にいて何をしたいか決まっているこんな場面だと思います！

例

- ・今から子供を塾に通わせたい！
- ・今からラーメンが食べたい！
- ・今から病院に行きたい！



今○○の地域にいて○○がしたい！

今○○したいお客様に効果的にお店をアピールできるツールが

この **ローカルSEO** です！

今○○がしたいにアピール！

目的がはっきりしているお客様に
直接アピールができる！

Google公式の高い信用性！

Googleの公式なサービスだから
お客様からの信用性が高い！

全ての集客ツールの入り口！

HPやSNSや今使っている
ポータルサイトとも連携ができる！



ローカルSEOは行動目的が決まっており、**集客に結びつきやすい！**という特徴があります。

では、ここにプロの集客コンサルタントがお客様に響くお店の訴求ができれば効果は計り知れないと思いませんか？

**それを実現したのが
弊社のローカルSEOパックです！**

なんとローカルSEO導入後わずか3ヶ月で……

その効果は驚きの **検索数は約4倍以上増加！！**

問い合わせ数は・・・

オーナーさんも驚きの**10倍**となりました！

ローカルSEO導入前

1か月の数値
総 検 索 数 : 274件
Webからの問い合わせ数 : 3



合計アクション数: 3



- ✓ ウェブサイトへのアクセス 3
- ✓ ルートのリクエスト 0
- ✓ 連絡したユーザー数 0

ローカルSEO導入後3ヶ月目

1か月の数値
総 検 索 数 : 1,561件
Webからの問い合わせ数 : 32



総検索数 **1,287件** 増↑

問い合わせ数 **29人** 増↑

3カ月で4倍

の実績となりました。

合計アクション数: 32



- ✓ ウェブサイトへのアクセス 12
- ✓ ルートのリクエスト 16
- ✓ 連絡したユーザー数 4

他の代理店プログラムとの違い

他社様と違うポイント

① 多くの実績のある集客コンサルタント発案のローカルページ訴求法！

多くのお店で一番の悩みは集客。しかし上位表示だけでは実際は集客に繋がりません。そこで弊社のローカルSEOパックは永年集客コンサルタントとして店舗の実績を上げてきたコンサルタント遠藤監修のもと上位表示をし、そのあとのお客様が来店するための道筋を整え、PRとして訴求力の高い文言で店舗の情報を入力しているからこの効果を実現しています！ここ数年でローカルSEOの上位表示だけでは商材にはなくなってしまうと思います。しかし弊社のローカルSEOパックは上位表示に主軸を置くのではなく、確実にお店の集客を上げる点に主軸をおいているために長く拡販活動して頂けるものとなっています。

② 情報源は海外のGoogle本社！常に最新の情報をパートナー様にお届けできます！

実はローカルSEOパックの情報源は海外のGoogle本社です。なぜ海外の本社でなければならないのか？日本に入ってきているローカルSEOの情報はかなり遅いです。海外のローカルSEOを一度見てください。口コミ数も日本とケタ違いで入っています。つまり海外ではローカルSEOがすでに浸透しているのです。では、日本はどうでしょうか？日本のローカルSEOはまだ登録すらしていない事業所が多いという現状です。だからこそそこには大きなビジネスチャンスが眠っています。

しかも…

過去営業でこんなことはありませんでしたか？

私〇〇会社の〇〇です。今回〇〇についてご提案をしています。

お客さん：〇〇？何回もかかってきてうざい！
もう掛けてくるな！！(怒)

すでに内容すら聞いてもらえません。

なぜこんな言われ方をするのか・・・

競合が多いゆえに、お客様にも何回も連絡が来て嫌気がさしているからです。

右のピラミッドを見て頂くとそもそも契約になる母数と数値はある程度決まっています。楽に契約に繋がるお客様は全体の1%の『いますぐ客』と言われています。

少し頑張ると19%の『そのうち客・お悩み客』が契約になります。

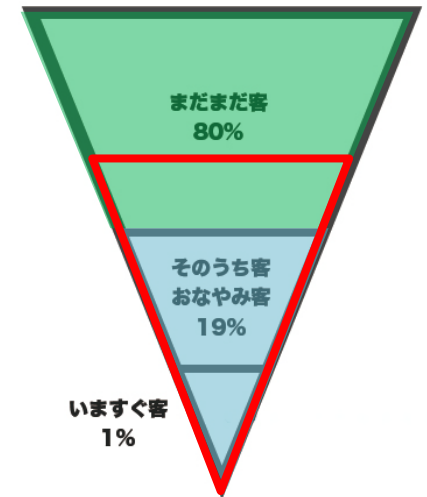
しかし競合が多いと大変であることの大きな理由は、早期参入者に20%の契約のしやすいお客様を取られているからです。

弊社のローカルSEOパックはブルーオーシャンの市場で20%の契約しやすいお客様に加え、契約しづらいと言われるまだまだ客も、どんどんお悩み客に変化させられる商材です。

なぜまだまだ客がそのうち客にどんどん変化しているのか？

その理由は無料セミナーでお話ししています。
是非無料セミナーにご参加ください。

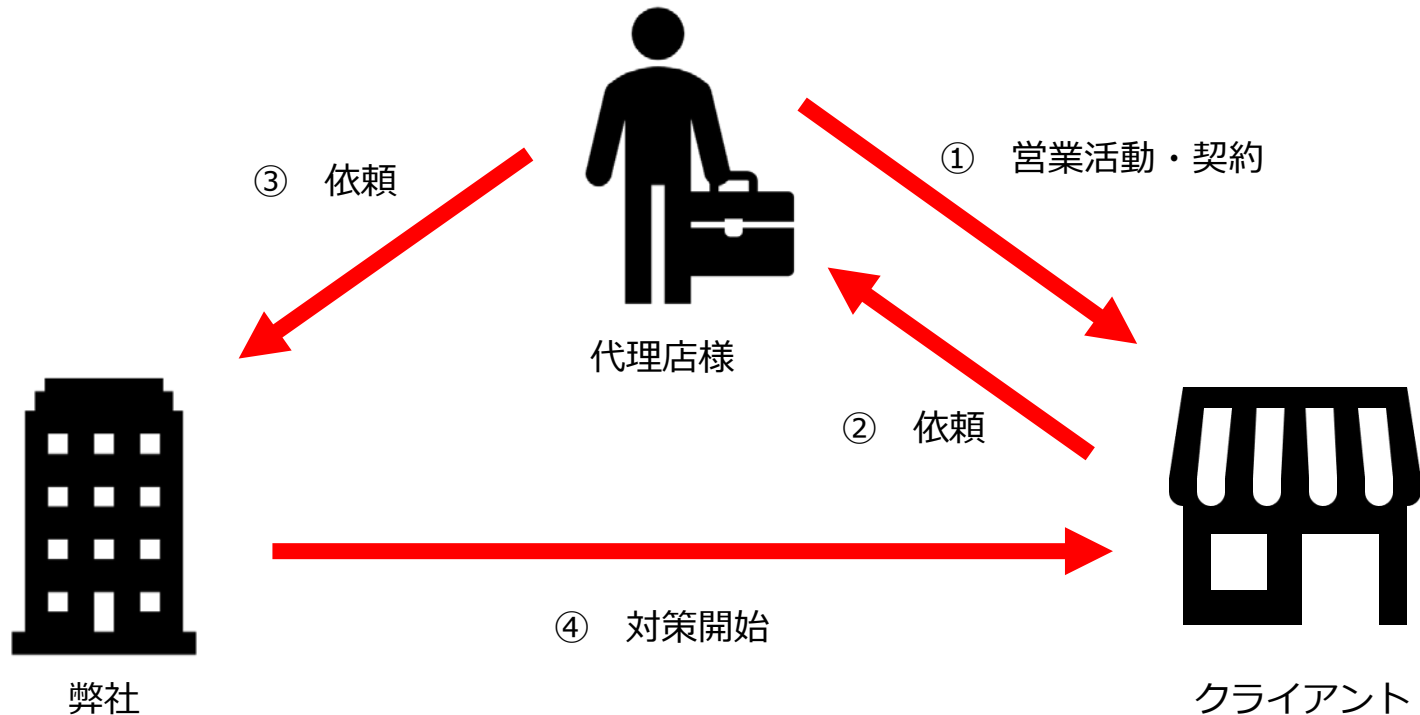
顧客心理のピラミッド



代理店プログラムについて

代理店様サービスフロー

代理店様は営業活動のみに集中できます！



**代理店様がめんどくさい専門的な
内容は一切ありません。**

営業活動に必要なツールなどは弊社でご用意しています！

代理店プログラムについて

◆ 代理店販売プラン

弊社の代理店システムは、以下の販売プランをご用意しています。

全てのお客様対象！

これをやれば集客には困らない！

ローカルSEOパック



メニュー内容

- ▶ 中級ローカルSEO対策
- ▶ 中級検索キーワード対策
- ▶ 投稿ページ対策
- ▶ Googleバーチャルツアー撮影
- ▶ 効果がなければ全額返金保証

¥100,000 (税別)

ベーシックプランでご満足いただき
さらに上の集客を行いたい
方向け！

継続した集客をお約束します！

上位表示継続プラン



メニュー内容

- ▶ 上級ローカルSEO対策
- ▶ 上級検索キーワード対策
- ▶ 上級投稿ページ対策
- ▶ 上級集客対策
- ▶ 検索上位表示を保証します！

¥20,000/月 (税別)

※この他にも各種オプションをご準備しております。

※弊社の各プランを販売をするためには、弊社が用意している加盟プログラム研修を受ける必要があります。

代理店プログラムについて

■ 代理店プログラム加盟料と代理店様利益

このビジネスモデルはショットビジネスとストックビジネスを合わせたものです！

加盟料は6月まで加盟お申込みの方のみ限定30社様まで無料です！

	代理店様販売プラン
加盟料	通常30万円→ 無料
代理店利益率	30%
ローカルSEOパック ご成約イメージ	¥ 30,000（税込）支給
上位表示継続プラン 成約イメージ	¥ 6,000（税込）/契約月 支給
備考	

獲得1件につきで30,000円を
代理店様にお支払いいたします。

しかもそのうち**約8割のお客様**が上位表示
継続プランに切り替えてもらえます！

**弊社は切り替えて毎月入る収益も
代理店様に分配してます！**

**これにより安定した収益化が
できるモデルとなっています！**

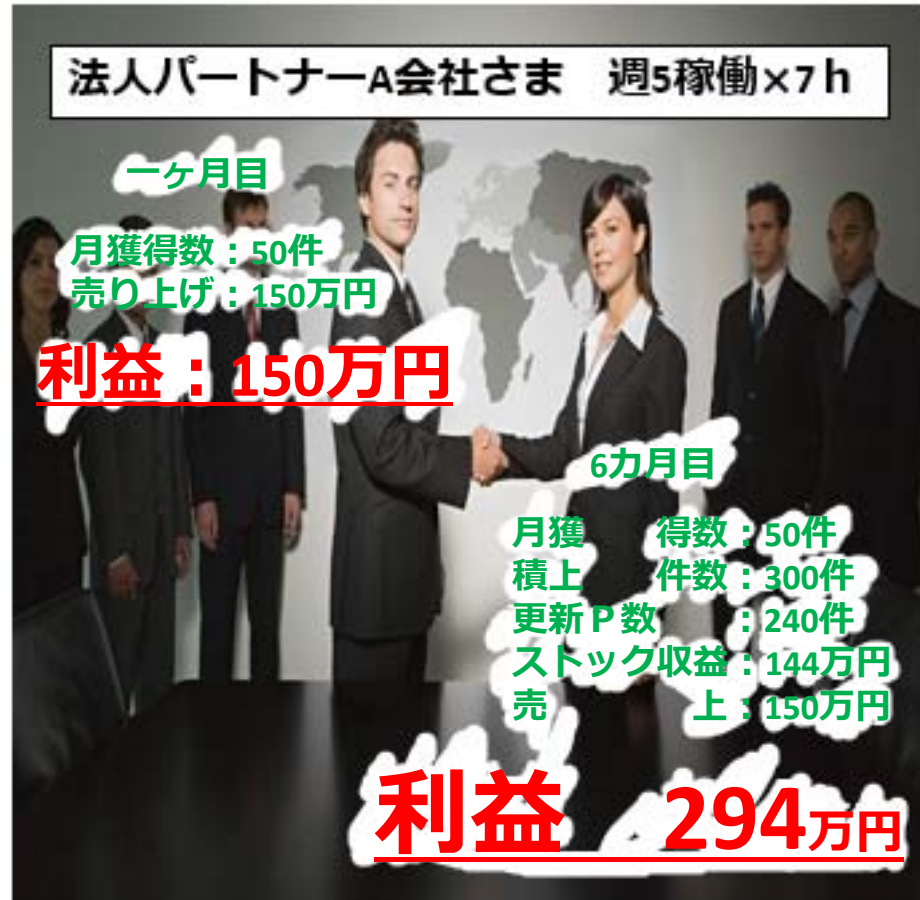
※この他にも各種オプションをご準備しております。

代理店様には営業のみに専念して頂けます！

難しいやり取りは一切ございません。

会費も編集費もこれ以上かかるものは一切**ありません！**

収益イメージ



頑張り次第で月商100万円も可能です！

代理店様の声



個人事業として会社を辞めてなんの商材を売っていいかわからないところインターネットで無料の説明会の募集を見て興味本位で行ってみました。商材についてや今後の市場の動きまで細かく説明を受け、自分が如何にノーブランで独立開業をしていたかを痛感しました。実際に10月から代理店加盟させて頂き、一番驚いたのはお客様の反応です。

私は前職で不動産関係の営業の仕事をしていて、門前払いなどがほとんどでしたが、ローカルSEOパックは新しさもあり、『えっ、何それ？電話だけだとわからないから来て教えて！』とお客様から言われる事があり正直感動しました。こんな日があるとは(笑)GoogleがCMをやってくれてさらに動きやすくなりました。これからもこの商材で頑張りたいと思っています。

福岡県 個人事業Y（32歳）さん

インドアビューの代理店をしていました。初めに当時の代理店に100万円の加盟金でスタートして正直全く取れませんでした。そんな中で本格的に生活がやばいと思っていたときにインターネットで通信技研さんのローカルSEO事業を拝見し、物は試しと思い説明会に参加しました。

内容もさることながらこの商材は行ける！と思い、とりあえず一度騙されて100万掛けて失敗したので加盟料もなかったのも軽い気持ちでやり始めましたが、率直にお客さんの反応がいい。今まではアポイントも難しかったのにすぐ契約してもらえました。

山形県 個人事業Oさん(50代)



代理店様の声



自社で光回線やOA機器の営業を行っていました。年々業績も悪くなる一方で新しい商材を探していたところにGoogleのCMを見てこれはビジネスになりそうと思い、調べたら自社でやるのは難しいことが分かった。そんな中で知り合いの社長さんに紹介され遠藤さんと知り合いもう活動されていてうちでも営業させてくれと言ったら代理店制度もあると聞きすぐ加盟しました。結果業績は今右肩上がりです。ありがとうございます。

宮城 K会社さん

弊社は9月からローカルSEOパック営業代理店としてやらせていただいております。それまでは光回線と電気の営業をしていました。自アポ自営でやっているのですがローカルSEOはその二つに比べ架電や飛び込みでのアポイントがとりやすく、ほかの業者さんと被ることがありません。なによりお客様の集客を上げることで「ありがとう」と言ってもらえるととてもやりがいのある仕事です。

福島 営業会社Eさん



代理店様加盟登録の流れ



		資料請求・説明会	お申し込み	研修	活動開始
お申し込みの流れ	代理店様	説明会・資料請求・お問合せで疑問点の解消	ご納得いただいた代理店様に加盟登録のお申し込みいただきます。	① 商材研修 ② 営業研修 ③ コンプライアンス研修 を受けて頂きます。	最短で説明会から1週間後には活動できます！
	弊社	代理店を考えている会社様のお悩みにお答えします！	お申し込みを頂きます。	弊社のマニュアルを基に研修を行います。	フォロー体制もばっちり！安心して販売活動を行ってください。

煩わしいお手間は一切ございません。
 管理はご契約の間中弊社で管理させていただきますのでご安心ください。



【ローカルSEOパック】導入の効果ってどんな感じなんですか？



圧倒的な集客力があります。

実績として集客数が2倍～5倍に上昇するので、非常に高い効果が出ます。

- ・患者数が5倍に増えて予約が2ヶ月待ちになり、患者からのクレームで駐車場を増設した歯科クリニック。
- ・お客様が多くなりすぎてお店がパンクするので掲載を一時中断したカレー屋さん。
- ・毎日が年末並の忙しさになり、急遽アルバイトを増員してしのいでいる居酒屋さん。等々、導入効果の逸話は枚挙に遑がない程です。



インターネット知識に自信がないのですができますか？



はい、できます。

【ローカルSEOパック】はGoogleが普及を推進している時流に乗った商品です。

商品の持つ訴求力が高いので、未経験の方でも無理なく収益を上げることができます。



**クライアントの設定作業はパートナー代理店が行うのですか？
作業は難しそうで出来るか不安です。**



設定作業は全て弊社が行います。
パートナー代理店様はクライアント様獲得の営業のみに特化して頂いております。
ストリートビュー撮影・編集・登録、マイビジネス登録設定、投稿ページ作成、といった
面倒な実作業は全て弊社が責任を持って行いますのでご安心下さい。



どのようなスタイルの代理店が多いですか？



様々な代理店様がいらっしゃいます。
強いて言えば、Web制作会社様や住宅フランチャイズ様が、既存クライアントに一気に営業をかけて他店舗同時に成約を取るスタイルとか、営業会社様が普段の案件と同時に効率よく成約するスタイルが目立ちます。



飛び込み営業での成約率はどの程度ですか？



実績として約20%です。

やはりGoogleが普及を後押ししている時流に乗ったサービスなので、CMの認知度もあって成約率が高いです。

一般的な飛び込み営業の成約率は良くて10%程度と言われますので、20%は驚異的な数字です。やはりGoogleの認知度とサービスの素性の良さが大きいと思います。



地域がダブって他の代理店とバッティングすることはありませんか？



基本的にバッティングはありません。

各地域毎に最適に代理店が配置されるように調整しており、同一地区には代理店1社となります。

ですので基本的にバッティングはありません。代理店登録は先着順で、対応エリアが埋まった場合はそのエリアの代理店募集を停止しますので、まずは登録をお勧めしております。



お電話でのお問合せの方

受付時間：10:00~18:00(平日のみ)

022-343-6628



メールでのお問合せの方

info@tsushin-giken.com

代理店加盟を考えている方向け

無料説明会 好評開催中！！

日程や場所につきましては
お問合せ下さい。





会社名 : **株式会社通信技研山形本社**

住所 : 〒992-0117

山形県米沢市川井2995-40

支店 : 仙台支社

電話番号 : 022-343-6628

メール : info@tsushin-giken.com

H P : <https://www.tsushin-giken.com/>

事業内容 : ネット集客コンサルティング事業、
SV事業、ローカルSEO事業、動画集客事業

取引先（関連会社含む）

カゴメ(株)、シャディ(株)、味の素(株)、(株)やずや、
(株)コーセー、サッポロビール(株)、(株)成基総研、
エーザイ(株)、(株)りんご苑、(社)山形観光物産協会、
(株)シベール、(株)馬上かまぼこ、(株)ナリス化粧品、
(学)三幸学園

など、他多数。